

Har du interesse og evner inden for salg? Og kunne du tænke dig en salgskarriere med et verdenskendt brand?

Volvo Entreprenørmaskiner i Taulov søger en Distriktschef for kompaktmaskiner, der skal være med til at fastholde vores førende position i markedet. Dit ansvarsområde bliver kompaktmaskinerne (under 10 tons) med primært fokus på Trekantområdet og Fyn.

Hos Volvo arbejder vi tæt sammen på tværs af organisationen og du får derfor en bred kontaktflade i og uden for virksomheden – lige fra første kontakt til kunden, bestilling og konfigurering af maskinen samt aflevering og gennemgang af maskinen ved levering til dens nye ejer.

Dine arbejdsopgaver vil blandt andet være:

- Opsøgende salg, herunder bookning af møder, kundebesøg og opfølgning på tilbud.
- Udarbejdelse af salgsbudgetter og handlingsplaner jf. aftalte KPI'er.
- Deltage i kundearrangementer som fx Volvo Dage Danmark, Volvo Kompaktdag og dyrskuer.
- Opbygning af viden og holde dig ajour om Volvos produkt- og serviceportefølje.
- Rapportering og dokumentation i CRM samt superbruger i CPQ (internt beregningsværktøj).

Da stillingen kræver stor indsigt i produkt- og serviceportefølje, er det et krav, at du kan begå dig på engelsk i både skrift og tale – samt er flydende på dansk.

Om dig
Vi håber, du har min. 4 års erfaring fra relevant branche og måske endda erfaring med salg. Vigtigst er det, at du har lyst og evner til at lære nyt og sætte dig ind i kundens behov.

Nedenstående ord beskriver dig som person:

- Nysgerrig på mekanik og hydraulik og evner at tilegne dig viden inden for disse områder.
- Kan administrere en dagligdag, der kræver stor selvdisciplin og egen planlægning.
- Trives med at opbygge og vedligeholde den gode relation til nye og eksisterende kunder.
- Udadvendt, samarbejdsvillig og ser værdien af et stærkt fællesskab.

Vi tilbyder en arbejdsplads med et godt sammenhold, en velfungerende Personaleforening, en uformel omgangstone og en flad organisationsstruktur – det mener vi, giver de bedste rammer for din udvikling og trivsel.

Lyder dette som noget for dig?
Så send et par linjer om dig selv og dit CV til os på mailadressen hr-vcedk@volvo.com med emnet "Distriktschef". Vi afholder løbende samtaler.
Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at ringe til Head of Commercial Solutions Steffen Lückstädt på telefon 21 36 80 30. Du kan læse mere om os på www.volvoce.dk/job.

Volvo Entreprenørmaskiner er et datterselskab af AB Volvo med ansvar for salg og service af Volvos entreprenørmaskiner samt Volvo Penta industrimotorer på det danske, færøske og grønlandske marked.

Vi er førende inden for entreprenørmaskiner og med over 15.000 medarbejdere i hele verden, er vi en af de største i branchen. Vores produkter og serviceydelser tilbydes i mere end 180 lande.