

Volvo CE Italia S.p.A	Job Description		
Job Description: Product Manager Issuer (Dept., name, email, location) Marketing & Sales Support	Version 1	Date 2024-07-24	Page 1 (2)
	Reg. No.	Security class Public	

VOLVO CONSTRUCTION EQUIPMENT ITALIA S.P.A.

Volvo Construction Equipment (Volvo CE) – parte del Gruppo Volvo – è produttore leader a livello internazionale di macchine movimento terra di alta qualità e con oltre 14000 dipendenti è una delle imprese più grandi del settore, con una gamma completa di prodotti, costruiti, assistiti e supportati in tutto il mondo.

La capillarità sul territorio delle concessionarie Volvo CE - elemento di congiunzione fondamentale tra l'azienda e i clienti che acquistano e utilizzano le macchine – permette di fornire consulenza durante l'intero processo di scelta ed acquisto del prodotto adatto alle loro esigenze, fornendo assistenza e supporto per l'intero ciclo operativo.

Azienda globale, appassionata di creare business sostenibile ed investire sulle persone, offre un ambiente di lavoro stimolante che supporta la crescita delle risorse e offre sfide interessanti.

La nostra società è alla ricerca di un **Product Manager**

Riporto	Area aziendale di riferimento
Head of Product & Productivity Services Department	Marketing & Sales Support

Principali Responsabilità

Relativamente alla gamma di Escavatori Cingolati, Escavatori Gommati, Servizi di Produttività / Site Solutions per queste gamme:

- Definire gli allestimenti base dei prodotti ed in generale mantenere il rapporto con le fabbriche per fornire riscontri utili allo sviluppo della gamma prodotti per il mercato italiano
- Partecipare a incontri e training in fabbrica
- Elaborare i piani di lancio e posizionamento dei prodotti e servizi di produttività sul mercato italiano, definendo le azioni interne e verso la Rete di vendita
- Predisporre la documentazione tecnico-commerciale dei prodotti e servizi di produttività, garantendo la disponibilità di documenti sempre aggiornati in V-APP
- Provvedere al continuo aggiornamento della forza vendite per la parte tecnico commerciale dei prodotti tramite invio di comunicazioni periodiche di prodotto e tramite corsi di aggiornamento in aula e corsi online
- Assicurare la pubblicazione dei listini al pubblico per prodotto e servizi di produttività con modalità sempre più automatizzate e digitali
- Supportare le forze vendite diretta ed indiretta nella redazione delle offerte relativamente agli aspetti di fattibilità tecnica in relazione alle richieste della clientela
- Supportare le forze vendite durante le trattative commerciali per i contenuti tecnici delle offerte presentate
- Supportare il Responsabile Ufficio Prodotto nell'analisi del mercato e nell'elaborazione delle strategie di commercializzazione dei prodotti
- Analizzare i prodotti della concorrenza e predisporre tabelle comparative ed eventuali prove in campo
- Identificare le opportunità generate dalle Site Solutions e guidare la Rete di vendita diretta e indiretta nella formazione e vendita dei servizi stessi
- Interagire, per i prodotti di propria competenza, con il reparto AfterMarket e gli specialisti di prodotto per monitorare l'affidabilità dei medesimi e le soluzioni di problematiche

Volvo CE Italia S.p.A	Job Description		
Job Description: Product Manager Issuer (Dept., name, email, location) Marketing & Sales Support	Version	Date	Page
	1	2024-07-24	2 (2)
	Reg. No.	Security class	
		Public	

- Supportare il Responsabile Uff. Prodotto nella scelta dei fornitori di attrezzature e indirizzare le offerte della rete vendite verso i fornitori partner
- Gestire in modo attivo lo stock attrezzature mantenendone il valore entro i parametri stabiliti dall'azienda
- Supportare le "dimostrazioni in campo" in coordinamento con il dimostratore, assicurando la corretta esecuzione delle prove e il ricevimento degli opportuni feedback da parte dei clienti
- Partecipare in modo pro-attivo a manifestazioni, fiere, open days di promozione del prodotto e, quando richiesto, a VIP Tours con clienti

Requisiti richiesti

COMPETENZE

- Laurea in ingegneria meccanica costituirà titolo preferenziale
- Predisposizione alla comprensione, all'utilizzo e alla spiegazione delle macchine e delle nuove tecnologie ad esse applicate
- Forte orientamento al cliente per comprenderne le caratteristiche del sito di lavoro ed elaborare soluzioni fornendo la consulenza adeguata
- Elaborare con precisione dati, documenti di prodotto e listini prezzi
- Ottima conoscenza della lingua inglese sia parlata che scritta
- Buon uso del pacchetto Office e di programmi per realizzare presentazioni
- Capacità organizzative e proattività
- Orientamento e determinazione al raggiungimento degli obiettivi
- Buone capacità comunicative, relazionali e predisposizione al lavoro di gruppo
- Disponibilità a trasferte nazionali ed estere
- Patentino di idoneità all'utilizzo di macchine movimento terra, costituirà titolo preferenziale
- Patente B

Si invitano i potenziali candidati ad inviare il proprio CV all'indirizzo e-mail hvolvoce@volvo.com con oggetto "VCE_Product Manager_2024". Alle candidature è richiesto di autorizzare espressamente al trattamento dei dati personali (L. 196/2003).

Sede di Lavoro: Carpiano (MI)