



Nome Azienda <b>Volvo CE Italia S.p.A</b>	Nome Documento <b>Job Description</b>
Department Sales	Anno 2021

## VOLVO CONSTRUCTION EQUIPMENT ITALIA S.P.A.

Volvo Construction Equipment (Volvo CE) – parte del Gruppo Volvo – è produttore leader a livello internazionale di macchine movimento terra di alta qualità e con oltre 14000 dipendenti è una delle imprese più grandi del settore, con una gamma completa di prodotti, costruiti, assistiti e supportati in tutto il mondo.

La capillarità sul territorio delle concessionarie Volvo CE - elemento di congiunzione fondamentale tra l'azienda e i clienti che acquistano e utilizzano le macchine – permette di fornire consulenza durante l'intero processo di scelta ed acquisto del prodotto adatto alle loro esigenze, fornendo assistenza e supporto per l'intero ciclo operativo.

Azienda globale, appassionata di creare business sostenibile ed investire sulle persone, offre un ambiente di lavoro stimolante che supporta la crescita delle risorse e offre sfide interessanti.

La nostra società è alla ricerca di un **Venditore Macchine Movimento Terra – Area Piacenza, Pavia, Lodi.**

Riporto	Area aziendale di riferimento
Branch Sales Manager	Sales

### Principali Responsabilità

- Fidelizzare la clientela acquisita e promuovere azione per l'acquisizione di nuovi clienti incontrando e supportando il bisogno del mercato.
- Gestire il budget delle vendite all'interno della propria area, supportare il proprio manager nello sviluppo del business.
- Supportare attraverso il lavoro in team anche gli altri dipartimenti aziendali come Service Administration e Marketing.
- Valutare lo stato finanziario di eventuali nuovi clienti, in collaborazione con Risk Manager
- Preparare le trattative ed offerte economiche secondo standard Volvo CE
- Promuovere gli accordi di service nella vendita della macchina
- Aggiornare periodicamente il CRM con figure relative all'area geografica di riferimento
- Compilare moduli di ispezione macchine usate in CRM, supportati da un ispettore tecnico
- Supervisionare la nuova consegna della macchina al cliente.
- Partecipare a eventi speciali con impatto interno o esterno (progetti speciali, programmi specifici, corsi di formazione, lanci di nuovi prodotti, nuove attività di marketing)
- Promuovere i contatti tra cliente e Volvo Financial Services per la gestione e la promozione di contratti di leasing

### Requisiti richiesti

- Esperienza di vendita di macchine movimento terra o in settori simili (veicoli industriali, macchine per le costruzioni, agricoltura, industria, etc.).
- Buona conoscenza del territorio di competenza
- Buona conoscenza dell'inglese sia scritto sia parlato

Completano il profilo buone capacità comunicative a diversi livelli, attitudine a lavorare in team, orientamento al cliente e al lavoro rispettando le scadenze e tempistiche assegnate.





Nome Azienda <b>Volvo CE Italia S.p.A</b>	Nome Documento <b>Job Description</b>
Department Sales	Anno 2021

**Sede di Lavoro:** Carpiano (MI)

Si invitano i potenziali candidati ad inviare il proprio CV all'indirizzo e-mail [hrvolvoce@volvo.com](mailto:hrvolvoce@volvo.com) con oggetto "VCE\_Salesman\_2021".

Alle candidature è richiesto di autorizzare espressamente al trattamento dei dati personali (L. 196/2003).

