

# REVVY

Magasin fra Volvo Entreprenørmaskiner A/S



■ Danish Stevedore  
flytter bjerge

■ JM TRYKLUF  
vælger elektrisk



## INDHOLD

3

### Vi går ikke ned på udstyr.

Hos Nordsjællands Sten og Grus har Grusmester Hans Pedersen og hans Volvo'er noget at se til.

6

### 17% mere effektivitet.

3 nye Volvo gravemaskiner øger effektivitet, mens brændstofemissionen falder.

8

### Det skal bare flyttes.

Hos Aalborg Portland er det Danish Stevedore som flytter rundt på det hele.

12

### HELT I BUND...

Lund Entreprise løser mangeartede opgaver med 1 mand og en Volvo gravemaskine.

15

### SSSHHH....stilhed,

#### det er noget vi udlejer.

Udlejningsbranchen er first mover. JM TRYKLUFt investerer i elektrisk fremtid.

18

### Kurs mod Rødbyhavn.

8 nye Volvo dumpere til Aarsleff på Fehmern.

REVV udgives af  
Volvo Entreprenørmaskiner A/S

Produktion: AP Reklame  
Tryk: OEST Reklame  
Oplag: 3200 stk.

Trykt på miljøvenligt papir



# STILHED ER IKKE LÆNGERE

# EN LUKSUS

ATTRAKTIVT  
ONLINE TILBUD

Mulighed for leasing af  
VOLVO elektriske  
maskiner til kun  
0,99%

Læs om tilbuddet på  
[www.volvoce.dk](http://www.volvoce.dk)

Stilhed bliver en afgørende faktor i fremtiden.

Vi kender alle eksempler på larm, som stresser eller kan være med til at ødelægge vores arbejdsdag. I fremtiden bliver stilhed en standard, som vi alle tager som en naturlig forudsætning.

Men vi er ikke klar over det endnu. Da det i sin tid blev forbudt at ryge på restauranter og kroer, så oplevede og bemærkede vi først den store forskel, når vi kom til et sted, hvor der måtte ryges. Sådan kommer det også til at gå med stilhed.

Stilhed er sundt for maskinføreren, for håndmanden, for forbipasserende og for lokalsamfundet.

Stilhed er vigtig.



Med venlig hilsen  
Volvo Entreprenørmaskiner A/S  
Adm. direktør  
Jens Ejsing

# VI GÅR IKKE NED PÅ UDSTYR!



Grusmesteren, Hans Pedersen, glæder sig til arbejdet hver morgen. "Ellers skal man lave noget andet", lyder meldingen.

Nordvestsjælland Sten og Grus forsyner primært lokalområdet med råstoffer, men er også leveringsdygtig til større projekter.

Egentlig hedder han Hans. Hans Henrik Pedersen, faktisk. Men alle i branchen og i Odsherred, kalder ham Grusmesteren. "For det er jo det, jeg er", siger Hans, da vi sidder bænket i pavillonen, på kanten af grusgraven på Lyngvejen, lidt uden for Højby i Odsherred.

At være synonym med sit virke, lader da også til at passe ham rigtig godt, da han fortæller, at han altid har arbejdet med maskiner, både i landbrug og entreprenørbranchen, inden der bogstavelig talt gik grus i maskineriet i 2007. I dag har virksomheden i alt 4 grusgrave i drift. To i Højby og en i Nr. Asmindrup samt en netop overtaget grusgrav i Løgtved

ved Bregninge, ud mod Kalundborg-kanten.

"Det er heldigt, at vi kan levere fra fire grusgrave, for der er virkelig fart på i øjeblikket", fortæller Hans Pedersen, og det gælder stort set alle de materialer der kan udvindes. Selv søgningen fra private mennesker, som ønsker flotte sten til deres haver er steget.

"Her i Højby kan vi ud over sten og grus også hente membran-ler op, der er lige så fint som det ler vi køber i små poser til jul", fortæller Grusmesteren, og han forklarer, "membran ler bruges til at tætné bassiner eller diger, hvilket er blevet meget efterspurgt efter de store oversvømmelser vi har haft de senere år." I øjeblikket køres læssevis af den specielle ler fra Højby til Hornsherred, hvor der er flere stormflodssikringer i gang.

Grusmesteren og så Volvo...

I virksomheden er der i øjeblikket ansat 7 mand til at passe de fire grusgrave, plus grusmesteren selv, som ikke er bleg for at snuppe en tjans i sin "gamle" Volvo 180 læssemaskine.

"Det er den bedste maskine jeg nogensinde har haft", siger Hans, og griner, "den har bare det hele....når jeg først sidder oppe i sædet, så sker der sgu' noget. Med de andre maskiner er det så om så, men en Volvo, den kan jeg køre med lukkede øjne!".

Han er selv lokal, bosat i nærliggende Nykøbing Sjælland og kendt for sit engagement som trofast sponsor i idrætsforeningerne. Selv er han en habil double-badmintonspiller og en, med egne ord, rædselsfuld taber. "Jeg kan simpelthen ikke tabe...", indrømmer han med et skævt smil. Lidt ligesådan har han det





Med 8 Volvo maskiner, adskillige andre fabrikater og 7 mand i arbejde går grusgraven aldrig i stå. Her er Læsemaskine og gravemaskine i fuld sving.

med arbejdet. Hver dag skal være en fornøjelse og glæde. ”Hvis man har sommerfugle i maven, hver morgen, så er det, det rigtige man laver”

Han erkender, lettere presset, at han er ”Volvo-mand”, også selv om han har andre maskinfabrikater i maskinparken. ”Jeg skal jo have lidt andet at trykke dem med”, siger han drillende til Volvo kundekonsulent Flemming Sonne Jensen, der sidder med ved bordet, og som hurtigt får sendt en passende replik afsted. Der er en venskabelig tone og humør, der

gasses og snakkes. Flemming Sonne Jensen er fast bindeled til Volvo Entreprenørmaskiner A/S og den personlige relation og kontakt er ekstrem vigtig. ”Ja, vi har et supergodt forhold til hinanden, og det er en af de ting jeg virkelig værdsætter i samarbejdet med Volvo”, siger Hans Pedersen og fortsætter, ”Flemming kigger ind en gang imellem, og vi får snakket tingene igennem og holdt hinanden ajour med verdens tilstand. Det kommer der så nogle gange en handel ud af, andre gange føler jeg bare, at jeg er opdateret – og det er fint”.

Han kan i øvrigt godt lide, at Volvo leveres med ”ekstra-udstyr” som standard, så han ikke behøver tilkøbe komfortpakker og lignende. ”Jeg ved hvad jeg får, og jeg kender prisen”, konstaterer han og tilføjer, ”og så er det bare en flot maskine at have kørende. Jeg kan godt lide kvalitetssignalet”.

### Guldaftalen er guld værd

Hans Pedersen har valgt at have Guldaftaler på de fleste af sine nyere Volvo maskiner, der tæller både læsemaskiner og dumpere. Flåden er relativ ny, og Guldaftalen giver ro i maven, synes Hans Pedersen.

”Hvis vi selv skulle passe med service osv. ville vi ikke kunne opretholde samme effektivitet, for der er tusind andre vigtige ting i hverdagen end lige at huske at skifte olie og den slags”, siger Hans og roser Volvo teamet for at være på pletten, når der er brug for dem, så materiel hurtigt kan være tilbage i drift ved pludselige nedbrud.

Grusmesteren fremhæver især Volvo tekniker Kjeld Hauge Hansen, som værende en krumtap i drift og vedligeholdelse.

”Det er så meget værd, at jeg ved, at teknikeren kender vores maskineri, og at det er den samme teknik, som stort set hver gang, kommer når jeg kalder.

”

”...en Volvo kan jeg køre med lukkede øjne!”

Hvilket heldigvis ikke er så ofte, men det kan da ske”. ”Vi har 8 Volvo maskiner at tage af, så må vi jo bare skifte lidt rundt, hvis én er i udu”, siger Hans Pedersen og slår en stor latter op, ”Udstyr – det går vi sgu’ ikke ned på!”

Folkene, de ansatte, tages gerne med på råd, når der skal vælges nyt maskineri – flere af dem har kørt Volvo i mange år, og så

skifter man ikke pludselig mærke. Flere har været gennem Volvo Akademiet i Eskilstuna, hvor brændstoføkonomi, tomgangstid mv. læres og øves.

Flemming Sonne oplyser som eksempel at seneste måned har en af Grusmesterens læsemaskiner kun haft 13% tomgangstid, en meget stor forbedring i forhold til tidligere tiders mere løse adfærd. ”Ja, hvis man lige regner diesel-

olie, maskintimer, afskrivninger og alt det løse sammen, så bliver det til mange penge sparet på et år ved at være bevidst om tomgangstiderne”, erkender Hans Pedersen.

Maskinerne hos Grusmesteren i Nordvestsjælland Sten og Grus får gerne lov at køre lidt mere end de optimale 12- 13.000 timer, men så bliver de også skiftet. **Og altid til nyt.**

Nordvestsjælland Sten og Grus leverer materialer til primært hele lokalområdet og nogle gange til hele landet – her er især membran ler en efterspurgt vare.



”

**Hvis man har sommerfugle i maven hver morgen når man står op, så er det, det rigtige man laver”**

Grusmesteren, Hans Pedersen  
Nordvestsjælland Sten og Grus





# 17% MERE EFFEKTIVITET

**Volvo har lanceret en helt ny kraftoverføring til sin revolutionerende gravemaskine EC300E Hybrid, der byder på 17 % forbedret brændstofeffektivitet i forhold til konventionelle maskiner – og introducerer teknologien i to nye modeller i 25- og 35-ton-klassen.**

Hybridteknologien hos Volvo har nu fået et ekstra løft. Ved hjælp af en helt ny basismaskine, der selv byder på en 10 % forbedring af brændstofeffektiviteten i forhold til den model, den erstatter, har Volvo Construction Equipment introduceret tre nye hybridgravemaskiner, der byder på op til 17 % forbedring af brændstofeffektiviteten sammenlignet med konventionelle maskiner.

Det er tale om en forbedret gravemaskine EC300E Hybrid i 30-tonklassen og helt nyt:

introduktion af teknologien i to nye maskiner – EC250E Hybrid i 25-tonklassen og EC350E Hybrid i 35-tonklassen.

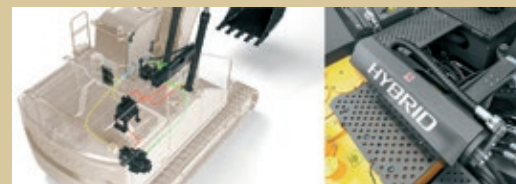
## **Bommens nedadgående bevægelse udnyttes**

Alle tre maskiner bruger Volvos nye hydraulik-hybridteknologi, der udnytter den "frie" energi fra gravemaskinebommens nedadgående bevægelse. Bevægelsen oplader en hydraulisk akkumulator, som derpå lagrer og leverer energi efter behov til at drive den hydrauliske hjælpemotor, der hjælper med at drive motorsystemet.

Hybrid-modellerne går ikke på kompromis med kapaciteten og disse gravemaskiner byder derfor på det samme niveau af kontrol og ydelse som standardmaskinerne, herunder at kunne arbejde i ECO-tilstand og Hybrid-tilstand på samme tid.

”

**Det ekstra energi-boost, som hybrid-systemet kan byde på, hjælper med at tage belastningen af motoren og leverer undervejs forbedret brændstofeffektivitet på op til 17 % og op til 15 % reduktion i CO2-emission”**



I modsætning til andre hybrid-systemer er komponenterne på disse maskiner relativt enkle og

## **FAKTA:**

EC250E Hybrid og EC350E Hybrid er helt nye, og EC300E Hybrid har gennemgået en omfattende opgradering. Blandt nye egenskaber kan nævnes:

- 10 % forbedret brændstofeffektivitet takket være intelligent elektrohydraulik og ny D8M Volvo-motor – som reducerer omdrejningstallet fra 1.800 til 1.600 samt leverer en 5 % forøgelse af effekten.
- En 700 kg tungere kontravægt giver større stabilitet og en 5 % forøgelse af tværløftekapaciteten.
- Nye prioriteringsfunktioner – så operatører kan prioritere en funktion, bom/sving og bom/vandring, i forhold til en anden.
- Ny justerbar hastighedskontrol for bom-ned – ideel til præcisionsopgaver.
- Forbedrede reaktionstider – takket være elektrisk joystick og fuldt elektriske vandrepedaler.

har et minimalt antal efterinstallerede komponenter, der er lette at vedligeholde.

Det ekstra energi-boost, som hybrid-systemet kan byde på, hjælper med at tage belastningen af motoren og leverer undervejs forbedret brændstofeffektivitet på op til 17 % og op til 15 % reduktion i CO2-emission – særlig vigtigt ved arbejde i byområder. Når denne ligefremme tilgang bruges i "grave- og dumpeanvendelser" (specielt inden for 90 graders sving), giver den hurtigt gevinst.

## **Forbedret maskinførerkomfort**

Maskinførerkomforten er også forbedret, herunder ny teknologi til reduktion af rystelser i bom og arm – hvilket forbedrer kontrollen ved afretning – og en ny valgfri Comfort Drive Control, der også hjælper med at reducere eventuel træthed, ved at maskinførerne kan styre maskinen ved hjælp af joystickrullerne i stedet for at skulle bruge pedalerne.

Når det gælder vedligeholdelse, er det blevet gjort lettere at tilgå maskinen takket være den ny trepunkts-adgang fra højre side.

En ny stænkskærm på adblue tanken gør også påfyldning lettere og reducerer risikoen for spild.

Teknologien i den nye EC250E Hybrid, EC300E Hybrid og EC350E Hybrid er på forkant og sparer brændstof, sænker emissioner samt forbedrer projektlønsomheden.

Det ekstra energi-boost, som hybrid-systemet byder på, hjælper med at tage belastningen af motoren og leverer undervejs forbedret brændstofeffektivitet på op til 17 % og op til 15 % reduktion i CO2-emission.





# DET SKAL BARE FLYTTES



”

3.136 ton på tre  
og en halv time  
- og vi bliver ved  
til klokken atten”

**Danish Stevedore flytter mange tusinde tons materialer hver uge.**

Man kan se de store skorstene hos Aalborg Portland på mange kilometers afstand. En af Danmarks største industrivirksomheder med en lang og stolt tradition for innovation og udvikling siden slutningen af det 18. århundrede. Stort på alle måder. Fra den ene ende til den anden af industriområdet er der syv og en halv kilometer.

Tættere på, kommer de store produktionsanlæg op langs med vejen og lidt gemt bag hegn og krat finder vi virksomheden Danish Stevedore. Stevedore er et lidt pudsigt og fremmedklingende navn, og stammer egentlig fra spansk, ”Estibador”, som betyder at ”pakke eller stuve”. Og det

er præcis det, de gør hos Danish Stevedore.

”Faktisk ret meget”, fortæller direktør Søren Konge, som vi møder på pladsen, hvor han er midt i et uformelt formiddagsmøde med nogle af medarbejderne. Danish Stevedore står for hovedparten af den interne transport af materialer for Aalborg Portland. Både når det gælder losning og læsning af skibe, råstoffer og kul til brug i cementproduktionen samt arbejdet med at flytte og bearbejde skrænter og udvindingsområder på kæmpestore områder øst for Aalborg. Palle Konge, som er daglig driftsleder, stikker mig en seddel i hånden hvor der står hvor meget virksomheden har flyttet indtil nu, bare i dag. 3136 ton er det blevet til på tre og en halv time, og de bliver ved til klokken atten, bedyrer han. På en liste over

ugens opgaver er der så mange nuller bag vægtangivelserne, at man næsten bliver svimmel. Det er store tal og mængder. At der er tryk på, fornemmes tydeligt, da vi bevæger os ud på en ”Tour de Portland”.

Fra de enorme sandbassiner med 40-50.000 ton HBS – Hals Barre Sand, som suges op i Limfjordens stræk fra Aalborg ud til Hals på østkysten, til de store bjerge af kul, der ligger tættere inde mod produktionsanlæggene. Mod vest breder sig en enorm, opalgrøn sø sig mange hektarer, dannet af de monstrøse skovhjulsmaskiner der udvinder kridtet i undergrunden. Søen er 45 meter dyb, forklarer Søren Konge, mens han styrer firehjuls-trækkeren sikkert ad den lille, etablerede jordvej.



Søren Konge på kanten af den enorme opalfarvede kridtsø hos Aalborg Portland. 45 meter dyb og mange hektar stor. Skrænterne vedligeholdes af Danish Stevedore.





Claus Jensen er en af de erfarne maskinførere hos Danish Stevedore. I mere end 10.000 timer har han kørt L220'eren på de samme dæk - det er da holdbarhed, både for dækkene og mig, griner han.



**Mere end  
10.000 timer på  
samme dæk.  
Det er holdbarhed.”**

På kilometerlange transportbånd fragtes kridtet ind til ovnene på fabrikken. Et par rådyr kigger forskrækket efter os, da vi snegler os ned mellem skrænterne og søbrinken. Her har Danish Stevedore lagt jord, restmaterialer og sand op i bløde skrænter på 20-30 meters højde og lukket det hele af med netbarrierer, der skal standse erosionen.

”Men det er ikke nemt”, fortæller Søren Konge, ”for med de mængder regn og de massive regnskyl vi får i disse år, vasker sandet ud på ingen tid – og det får skrænterne til at skride. Så det er fast arbejde”. Maskinparken hos Danish Stevedores afdeling i Aalborg består for halvdelen af vedkommende af Volvo-maskiner: Grave- og læsemaskiner samt et par dumpere, købt med både Volvo Guld Service aftale og Volvo Blå Service aftaler. ”Der er bare en forskel på Volvo og så de andre”, fortæller Søren Konge. ”Fra du kravler ind i førerhuset, til du klatrer ned ad stigen igen”.

Og det er vigtigt, for maskinerne er konstant i brug i det hårde miljø – maskinerne kører som minimum 2.000 timer årligt – de fleste endnu mere. Så er det vigtigt, at grejet kan holde til det – og det kan Volvo. Et godt eksempel er læsemaskinen L220H, som køres af – og



Fra Aalborg Portland og ud til Kattegat suges det fine Hals Barre Sand. Gennem kæmpe jernrør blæses sandet fra skibene til bassiner, hvor Danish Stevedore henter sandet og læsser det af på toppen af Danmarks nok største sandbunke.

kun af - Claus Jensen. Den har for længst rundet de ti tusind timer på samme dæk. ”Meeen, vi er begyndt at kigge efter en ny 260'er til ham”, brummer Søren Konge, mens han giver en tommel-op til den erfarne maskinfører, som er i færd med at lægge top på et kæmpe bjerg af Hals Barre Sand. Det er et barsk miljø, som mænd og maskiner færdes i. Vejr og vind her på kanten af Limfjorden er til tider udfordrende, og arbejdet med de forskellige tunge materialer slider på materiellet. Tæringer fra den salte Limfjords-gus er almindelige, især kan bundkar og gearkasser være hårdt medtaget. Terrænet er bakket og knoldet, og ofte gør kombinationen af massive regnskyl, vandophobninger, sand og jord det nærmest umuligt at køre i.

Inde i selve produktionsanlægene skal der også holdbare maskiner til. Det fine cementstøv lægger sig som en dyne omkring maskinerne, og sigtbarheden i de mørke haller er cirka en meter – resten er mørkegråt støv. I Volvo

kabinerne er der monteret ekstra filtre for at holde de fine cementstøv helt ude – og der skiftes kølere i et væk, beretter Søren Konge. Det er hårdt, men det er også sjovt.

Tonen hos Danish Stevedorer er nærmest familiær, og de fleste af den faste stab har da også været med i mange år. Der gives og gives igen med et smil på læben, det skal der være plads til, så glider det hele lettere. Det samme med arbejdstiderne. Alle er klar til at give en ekstra hånd med, når det virkelig brænder på, men får så andre friheder til gengæld – når der er tid.

#### Stiftet og solgt

Søren Konge stiftede virksomheden sammen med nogle partnere tilbage i 2003, men solgte det igen i 2017 til de nuværende ejere, Shipping Holding A/S. I dag er han direktør i sit ”gamle” firma, og det passer ham fint. Han styrer hverdagen med overblik og ro, og skulle en ansat melde fra en dag, så er han ikke bleg for at snuppe tjansen selv. Faktisk har

han flere mesterskaber bag sig i maskinfører DM. ”Det var selvfølgelig lidt underligt vemodigt at sælge”, erkender han, ”men det var den rigtige beslutning – og i hverdagen kan jeg ikke mærke nogen forskel. Så længe det går godt, så er vi os selv”.

Han føler, at der er en glimrende kontakt til Volvos kundekonsulenter og især til serviceteknikerne. Med mange år i branchen, kender Søren Konge de fleste – og omvendt. ”Vi ringer ofte direkte til serviceteknikerne, som rykker ganske hurtigt, også selv om det er i weekenden. Så kommer de, og det skal de også, for hvis vi skal losse et skib i havnen til en bestemt tid, så nytter det ikke at vi holder stille længere en absolut nødvendigt”, siger Søren Konge.

I det hele taget er ordet ”stille” ikke rigtig noget som kendetegner direktøren i Danish Stevedore. Der skal ske noget.



# HELT I BUND...

## ...SÅ RING TIL LUND

Løvdækket er tæt og vildt vokset, gran- og birketræerne strækker deres lange stammer mod lyset og i jordplan synes det som et uigennemtrængeligt virvar af filtrede grene og buskagtige bevoksninger. Men det er en sommerhusgrund, som ikke har været beskåret i mere end 20 år. Midt inde på grunden ligger et ældre, lille frønnet sommerhus. En græsplæne holder lige akkurat lysningen åben, resten er træer, buske og flere træer endnu. Det knaser og braser i skovbunden, og en let maskinsummen fortæl-

ler, at her sker der et eller andet drastisk. Lyden kommer fra den gule maskine som arbejder hurtigt og smidigt mellem træer og buske. På armen er monteret en stor orange klo, der som en kæmpehånd tager fat om træstammerne, mens klippeaggregatet skærer gennem den tykke stamme, som var den en blød lakridsstang. Haps! - og træet er fri af roden. Maskinen drejer 180 grader og lægger forsigtigt træet ned i stakken.

Føreren i den gule Volvo slukker maskinen og hopper ned fra førerhuset. Lasse Lund er 33 år og selvstændig med virksomheden Lund Entreprise. Med base i Roskilde kører han over hele Sjælland samt øerne, fra Nysted til Gilleleje, som han siger. Og der er nok at se til, fortæller han, da vi har fundet en siddeplads i lysningen. Selv om han løser alle slags entreprenøropgaver med sin Volvo gravemaskine, så er det i øjeblikket mest skovrydning, som opgaven i dag, der dominerer arbejdskortet. Der bygges overalt

Svensk power og østrigsk finurlighed i skøn samhörighed. Volvo ECR 235 og Westtech saks og fældehoved klarer jobbet i det uvejsomme miljø.



3 år som selvstændig, og Lasse Lund elsker det. "Det sværeste er at finde balancen mellem arbejde og fritid", siger den unge entreprenør.

i Danmark, private køber gamle grunde for at bygge nye huse og der er mange nye sommerhusejere, der vil have ryddet grunden for den gamle bevoksning. Skovrydning er faktisk blevet lidt af et speciale, fortæller Lasse Lund.

### Fra lastvogne til gravemaskine

Lasse Lund er oprindeligt uddannet lastvogsmekaniker. Scania Vabis er hans foretrukne lastbilmærke, siger han med et smil, men Volvo lastvogne er altså heller ikke at foragte. Derfor var der heller ikke megen tvivl, da han besluttede sig for at konvertere sit lønmodtagerliv til en tilværelse som selvstændig med egen gravemaskine i enmandsvirksomheden Lund Entreprise. Han havde i et par år kørt som medhjælp hos sin bror, der har et entreprenørfirma og fået smag for arbejdet med maskinerne, jorden og det frie miljø.

Hos Lasse er der ikke langt fra tanke til handling, så han ringede til Volvo og fik kontakt til René

Schelhase, der er distriktschef hos Volvo Entreprenørmaskiner A/S.

"Det skulle være en Volvo, for det er bare kvalitet. Jeg ved jo, hvordan de bygger lastbiler", fortæller han.

Han og René Schelhase fik en god snak, som efter kort tid resulterede i valget af en Volvo ECR 235 gravemaskine, der tidligere har slået sine folder hos P-Olesen. Med en ny sortergrab, skovle og 800 mm bæltet var Lasse klar. Plus det imponerende fældehoved, "Woodcracker", fra østrigske Westtech.

"Volvo har været forrygende hele vejen i processen. Fra afdækning af mine behov til den rigtige finansiering gennem Volvo-finans. De er åbne og positive og leverer gode betingelser", siger Lasse Lund og forsikrer, "den næste maskine bliver også en Volvo".

Han har Volvo Serviceaftale, så maskinen er passet som den skal, og er der ting undervejs, skifter

Lasse dem selv. Som lastvogsmekaniker klares det rimelig nemt, og reservedelene kommer som de skal.

"Der er de også gode hos Volvo, Nikolaj og Bo – de vender hurtigt tilbage og sørger for, at det fungerer".

### Lange dage i godt selskab

Og fungere – det skal det. Som ene mand i Lund Entreprise hænger omsætningen udelukkende på Lasses skuldre og arbejdsdagene bliver ofte lange. Især fordi han er "lidt hysterisk" med kvaliteten, indrømmer han. "Arbejdet kan godt være lidt ensomt, men til gengæld er jeg ikke afhængig af andre", siger han, "og derfor kan jeg levere et godt stykke arbejde, som jeg i øvrigt altid følger op på efterfølgende over for kunden. Opgaven skal løses korrekt og kunden skal være tilfreds, også selv om jeg så bruger flere timer end påregnet."

Han får selv mange opgaver ind ad hoc, men har også faste jobs





”

Opgaven skal løses korrekt, og kunden skal være tilfreds.”

Med Volvo ECR 235 gravemaskine og et højeffektivt saks- og fældehoved rydder Lund Entrepriise sommerhusgrunden i Odsherred.

for bl.a. Hedeselskabet, lige som han inden længe skal til Ringsted i en underentreprise og grave gas ned. Men indstillingen er den samme. Det skal være i orden.

**Kundepleje giver mere arbejde**  
Lasse gør i det hele taget meget ud af kundepleje og især, at lytte til kunden. En tilfreds og tryk kunde kommer igen og han anbefaler dig til andre, er helt klart Lasses opfattelse.

Lidt som i samarbejdet med Volvo og René Schelhase, som er hans faste kontakt, fortæller han, ”René involverer sig i mine problemer og tanker, og han er en god sparringspartner omkring

hele driften”, siger Lasse Lund, der nu har været sin egen i tre år – og sådan skal det fortsat være. Der skal ikke være andre end ham selv, for administration og sådan noget, det gider han ikke, bedyrer han. Så hellere være sig selv med alt det som følger med.

”Som ene mand er det vigtigt at mit netværk er tæt og fungerer på alle måder. Får jeg en større opgave ind eller er der ting i forbindelse med jobbet, som jeg ikke kan løse, så kan jeg lynhurtigt koble de rigtige folk på”.

På sommerhusgrunden i Odsherred denne solrige dag i maj, står for eksempel et fuldvoksnet

birketræ, ret op ad den ene gavl på sommerhuset. For tæt på bygningen til at Lasse kan fjerne det 25 meter høje træ med sin maskine. Så her har han tilkaldt en specialist til at skære træet ned, stykke for stykke. Ingen tilfældigheder, kun professionalisme. 80 kubikmeter træ på grunden er ved at været ryddet, klar til varmeværk og flishuggere. Blokvognen er på vej for afhentning af 235’eren, mens lyset og luften igen kan strømme ned over sommerhuset på den fine hjørnegrund på kanten af Sejerøbugten.

# SSSHHH....STILHED, DET ER NOGET VI UDLEJER

**JM Trykluft er det første maskinudlejningsfirma, som kan tilbyde den lydsvage Volvo gravemaskine ECR25 Electric i Danmark**

Maskinudlejningsbranchen er traditionelt ”first mover” på grej, og derfor er branchen en vigtig målestok for hvordan brugerne tager imod et nyt produkt. Hos JM Trykluft i Viby J i Aarhus sydlige udkant er man ikke ræd for at være de første, nærmest tværtimod. ”Det er altid vigtigt for os at være på forkant af de krav vores kunder vil stille til os i fremtiden”, fortæller salgsdirektør Peter Madsen, og derfor var

det naturligt for os at investere i 2 styk Volvo ECR25, for vi kan mærke en stigende efterspørgsel hos vores kunder på miljørigtige maskiner. De vil have det bedste, når de lejer ved os. Nyt og godt udstyr, der ikke sviner miljøet”. JM Trykluft har 9 afdelinger fordelt i det jyske, hvilket stemmer helt overens med navnet bag initialerne: Jysk Metallisator, som startede for 70 år siden, netop i Århus. Metallisator er et begreb, som står for arbejde med sandblæsning og efterfølgende metallisering, maling og lakering af maskiner – en disciplin der i det små stadig udøves i dag, hvor firmaets hovederhverv dog er skiftet til udlejning af alle typer

maskiner til bl.a. bygge- og anlægsbranchen.

Peter Madsen har været med de seneste 25 år, fra de var 20 mand ansat i 2 afdelinger til i dag, hvor 75 mennesker er beskæftiget. Han har fulgt udviklingen, og han er ikke i tvivl om, i hvilken retning branchen og dens vilkår bevæger sig.

**Kravene skærpes – til os og til vores kunder**

”For det første skal maskiner vi udlejer, opfylde de krav der stilles til vores kunder, når de byder ind på opgaver. Dernæst skal maskinerne selvfølgelig kunne løse opgaverne optimalt – økonomisk,



”Kravene skærpes - til os og til vores kunder”

Det er vigtigt at opfylde de krav, der stilles til vores kunder, især på det miljømæssige, siger salgsdirektør hos JM Trykluft, Peter Madsen.





"Vi forventer os meget af de to elektriske gravemaskiner", siger salgsdirektør Peter Madsen, "for de er "game-changere" i et hårdt udlejningsmarked."

effektivt og så miljørigtigt som muligt", siger Peter Madsen." Det vil for eksempel blive mere og mere almindeligt, at der skal deklareres miljøpåvirkning fra de anvendte maskiner, når opgaver går i udbud. Ikke mindst inden for det offentlige". Derfor passer den kompakte Volvo ECR25 Electric perfekt ind i

JM Trykluffs maskinpark. Den 2,7 ton tunge gravemaskine støjer ikke, den forurener ikke og den er nem at komme rundt med. På arbejdsstedet kan gravemaskinen arbejde i mere end én snæver vending, da svingradius for bagenden er lig nul. Til arbejdet i byens smalle gader, eller indenfor i f.eks. parkeringskældre, er den

en "gamechanger" der har power nok på batteriet til at knokle effektivt igennem en hel arbejdsdag. Med nul tomgangstid bruges der ikke unødigt batteri-strøm og slitagen på maskinen er minimal.

Omvendt er komforten for mand-skabet i top, både for den som sidder ved joy-sticken i kabinen, men også for dem som arbejder rundt om gravemaskinen. Ingen giftige udstødningsgasser, og fordi Volvo ECR25 Electric arbejder stort set lydløst, er det nemt at kommunikere med maskinføreren, mens der arbejdes.

De to nye Volvo maskiner hos JM Trykluft er i øvrigt blevet udstyret med "power-tilt", så skovlen kan dreje helt op til 90 grader. Det gør gravemaskinerne endnu mere fleksible.

**En branche i rivende udvikling**  
Udlejningsbranchen har været i rivende udvikling over de seneste år. At leje sig til maskinerne er blevet almindeligt, hvor det tidligere var kutyme, at man som entreprenør selv investerede. Maskinudlejningsbranchen i Danmark kæmper om et marked til en samlet værdi af cirka 4,3 milliard kroner – og konkurrencen er hård, fortæller Peter Madsen.

"Udlejningsbranchen dækker omtrent 30% af totalmarkedet for byggemateriel i Danmark, hvor man i andre europæiske lande i

langt højere grad anvender udlejningsmaskiner. I f.eks. England dækker udlejningsbranchen hele 80%", siger han og understreger, "hvis vi skal deltage i en lignende udvikling, er det derfor vigtigt, at vi også tør tage teten".

Her er det afgørende, at man har tillid til sin maskinleverandør, og Peter Madsen kan bekræfte, at netop samarbejdet mellem JM Trykluft og Volvo ved Key Account Manager Niels Kromann fungerer perfekt. De to har kendt hinanden i mange år, hvilket gør det hele meget lettere i hverdagen, også når der en sjælden gang opstår udfordringer.

#### Kunderne forventer at de kan få en Volvo

"Volvo er et populært mærke hos vores kunder og vi har handlet med Volvo Entreprenørmaskiner i årevis, så vores kunder forventer ligefrem, at de kan få en Volvo, når de henvender sig", beretter Peter Madsen, og smiler lidt, "især de unge maskinførere forventer, at vi leverer det nyeste og at alt er opdateret i maskinerne, f.eks. skal GPS maskinstyringerne bare virke. De unge menne-



JM Trykluft har netop modtaget to styk Volvo ECR25 Electric gravemaskiner udstyret med "power-tilt", så også fleksibilitet er i top.

sker er selv opdateret med nyeste features, og de kan maskinen på fingerspidserne. Hvis vi ikke kan honorere deres krav, så ringer de bare videre til en anden udlejer".

Udover Volvo gravemaskiner har JM Trykluft desuden Volvo læssemaskiner. "Jeg ville gerne have vist dem til dig", siger Peter Madsen og griner, men de er alle sammen udlejet. Den eneste Volvo jeg har, er den ene af de nye elektriske, kun fordi du skulle komme og tage et billede". Når maskinerne hos JM Trykluft har nået en vis alder, rent timemæssigt, skiftes de ud i en brugt-bytte handel med nye maskiner. "Der skal jo altid to til en god handel, så også her er Volvo og Niels Kromann en vigtig medspiller", slutter salgsdirektør Peter Madsen fra JM Trykluft.



Samarbejdet med Volvo Entreprenørmaskiner er vigtigt for udlejningsfirmaet. Salgsdirektør Peter Madsen får en gennemgang af Volvo ECR25 Electric af Niels Kromann fra Volvo.



JM Trykluft har 9 afdelinger i Jylland og hovedkvarter i Aarhus, hvor det hele startede for 70 år siden



# KURS MOD RØDBYHAVN



Det var en kold og smuk morgen, da de 8 Volvo dumpere på lastbiler skulle starte turen mod Rødbyhavn og deres nye ejere, entreprenørvirksomheden Aarsleff A/S.

## Volvo Entreprenørmaskiner A/S har netop leveret 8 dumpere til Aarsleff A/S

Luften over Taulov var tindrende frostklar, og den gryende morgensol kastede lange skygger ind over materielplassen hos Volvo Entreprenørmaskiner A/S, hvor 8 store Volvo lastbiler med blokvogne stod klar til afgang.

På blokvognene stod 8 spritnye Volvo dumpere A30G, behørigt fastgjort og spændt til den forestående tur tværs over Fyn og Sjælland.

Lige så spændte var de 8 lastvognsførere fra vognmand Frede Andersen & Søn. En sådan transport er ikke hverdagskost, og alle var topmotiverede for at transporten kunne foregå så gnidningsløst som muligt. På klokkeslaget otte drejede konvojen ud ad porten med kurs mod Rødbyhavn.

De 8 gule dumpere var bestilt af entreprenørvirksomheden Aarsleff A/S til brug ved bl.a. jord- og kloak arbejde i forbindelse med etablering af en elementfabrik og

tilhørende arbejdsby, hvor op til 2.000 medarbejdere vil bo under byggeriet af Fehmern- forbindelsen. I alt skal der flyttes en lille million kubikmeter jord inden Aarsleffs opgave er løst.

Volvo A30G er lidt af en stjerne i Volvos dumperprogram og er, udover at være en maskine med høj førerkomfort, også en kraftkarl som uden besvær flytter tæt ved 18 kubikmeter materiale i én kørsel. Volvo A30G har desuden lavt brændstofforbrug og samtidig en meget høj produktivitet.



Et forrygende syn mødte medtrafikanterne, da konvojen med ens lastbiler og lige så ens gule dumpere gled over Fyn og Sjælland med kurs mod Rødbyhavn.

Det gør den 24 ton tunge maskine til noget af en arbejdshest, når der skal flyttes jord og andre materialer.

Key Account Manager Niels Kromann fra Volvo Entreprenørmaskiner har været ankermand for handlen, og han fortæller om det tætte samarbejde med Aarsleff, "Vi har handlet Volvo maskiner igennem mange år med Aarsleff A/S, og har i de senere år udviklet relationen til et nært samarbejde, der rækker meget længere end et almindeligt maskinleveran-

dørforhold. Vi er i løbende dialog med Aarsleff A/S omkring drift og vedligehold, Volvo ECO-operatørkurser og efteruddannelse af maskinførere og vi holder for eksempel ofte fælles værktørmøder i Taulov, hvor vi kan give de seneste opdateringer."

Maskinchef Bo Mikkelsen fra Aarsleff A/S er for sin del lige så tilfreds med det nære samarbejde med Volvo Entreprenørmaskiner A/S. "Vi sætter pris på at have en stærk relation med både Niels

Kromann og hele serviceorganisationen. For os har det desuden været attraktivt at vælge Guld Serviceaftaler på Volvo-maskinerne, da det er vigtigt, at de kører optimalt – hele tiden."

Fra Taulov, som ligger ved Fredericia, kørte konvojen med behørig afstand mod først Lillebælt og siden Storebæltsbroen og herfra videre mod Næstved for at køre op på Sydmotorvejen mod Rødby, kun afbrudt af en frokost-pause. Et imponerende syn, da de mange ensfarvede lastbiler

8 forventningsfulde maskinførere i Rødbyhavn med den nye flok Volvo A30G dumpere. Klar til arbejdet.





og ikke mindst de 8 gule Aarsleff-dumpere, kom glidende gennem landskabet på rad og række.

Ved eftermiddagstid nåede konvojen frem til Fehmern Bælts modtagelsesområde, hvor repræsentanter for Aarsleff A/S og de maskinførere som skal køre i dumperne fremadrettet, stod klar til modtagelse. En kort overdragelsesceremoni blev holdt, hvorefter de nye dumpere straks blev indlemmet i arbejdet.

Efter overdragelsen, har Volvo Entreprenørmaskiner A/S og Aarsleff A/S gennemført en 2 dages kursusforløb i Rødbyhavn, hvor maskinførerne i to hold blev introduceret til maskinerne og gennemgik Volvo ECO-operator processerne, samt ikke mindst den sikkerhedsmæssige del. "Sikkerheden betyder alt for os", pointerer Bo Mikkelsen, "den er faktisk vigtigere end økonomien og de andre ting i samarbejdet, og derfor er det også utrolig dejligt, at Volvo's instruktør og vores medarbejdere "klikkede" med det samme. Det er værdifuld læring i øjenhøjde".

Fehmern Bælt er Danmarks største byggeprojekt. Den 18 kilometer lange tunnel til halv-øen Fehmern i Tyskland skal efter planen stå færdig i 2029.



Volvo A30G er en dumper med høj komfort og produktivitet, mens brændstofbruget omvendt er lavt.

**Vi glæder os til  
at møde dig på  
VOLVOs stand.**



**Volvo Entreprenørmaskiner A/S**  
**Tlf. 70 22 27 28**  
**[www.volvo.dk](http://www.volvo.dk)**

Taulov  
Amerikavej 2  
7000 Fredericia

**Volvo Construction Equipment**  
**Building Tomorrow**

