



Salgskonsulent til område Syddanmark hos Volvo Entreprenørmaskiner

Befinder du dig lige så godt i en grusgrav, som i et mødelokale? Og elsker du at få handlen i hus - til fordel for begge parter?

Vi søger en Salgskonsulent til eftermarkedet, der får energi fra spændingen ved at lukke en god handel og kan skabe langvarige, solide relationer til både maskinføreren og beslutningstageren.

Du indgår i et engageret team, hvor høj faglighed og stor dedikation er et must. Med udgangspunkt fra egen bopæl er du ansvarlig for salg af reservedele og serviceaftaler i Syddanmark samt support til vores kunder og sælgere i samme område.

Dine opgaver bliver blandt andet:

- Etablere kontakt til nye kunder med henblik på salg af reservedele, timer og serviceaftaler.
- Besøge og supportere eksisterende kunder med henblik på mersalg.
- Eftermarkedssupport til sælgere, herunder prissætning, tilbudsgivning og bistå ved kundebesøg ifm. salg af nye maskiner.
- Registrere kundebesøg og aktivt bruge CareTrack og Matris.
- Opfølgning på Volvos Customer Satisfaction Survey og sikre feedback internt og eksternt.
- Afholdelse af vores meget populære EcoOperator-kurser for maskinfører – både i Taulov og Eskilstuna i Sverige.

Vi værdsætter vores langvarige kunderelationer højt og det er vigtigt, at du evner at lytte til kundens behov og sikre den rigtige aftale for alle parter. Det opnår vi bedst gennem teamwork og dialog, hvorfor du får et tæt samarbejde med dine kolleger i og uden for afdelingen.

Om dig

Du har en relevant teknisk baggrund og erfaring med salg, kundesupport og planlægning af din egen arbejdsdag.

Derudover kan du genkende dig selv i nedenstående:

- Har god disciplin til styring af egen tid og sætter en ære i at have styr på arbejdsopgaverne.
- Nyder, når resultatet af at have gjort sig umage er et gennemført salg.
- Er struktureret og detaljeorienteret.
- Er flydende på dansk og læser og taler engelsk på højt niveau.
- Trives i et stærkt fællesskab, hvor omgangstonen er uformel og ikke to dage er ens.

Hvis dette lyder som dit næste job, så vil vi rigtig gerne høre fra dig. Send din ansøgning/CV til os på **hr-vcedk@volvo.com** med emnet "Salgskonsulent". Vi afholder løbende samtaler.

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Uptime Manager Jesper Poulsen på telefon 21 20 46 80. Du kan læse mere om os på www.volvoce.dk eller på LinkedIn.

Volvo Entreprenørmaskiner er et datterselskab af AB Volvo med ansvar for salg og service af Volvos entreprenørmaskiner samt Volvo Penta industrimotorer på det danske, færøske og grønlandske marked.

Vi er førende inden for entreprenørmaskiner og med over 16.400 medarbejdere i hele verden, er vi en af de største i branchen. Vores produkter og serviceydelser tilbydes i mere end 180 lande.