



Distriktschef til Sydsjælland og øerne ved Volvo Entreprenørmaskiner

Vil du være med til at bygge den verden, vi ønsker at leve i? Og brænder du for at skabe nye relationer?

Vi har godt gang i ordrebogen og søger derfor en ekstra sælger til at dække Sydsjælland og øerne. Som Distriktschef for dette område får du kontorplads i Ringsted, men vil naturligvis oftest befinde dig ude hos vores kunder.

Dine ansvarsområder bliver blandt andet:

- Vækste det samlede salg for både entreprenørmaskiner og eftermarked i dit eget distrikt
- Videreudvikle forholdet til eksisterende kunder og udbygge med nye kunder
- Værdiskabende rådgivning hos kunderne
- Tilbudsgivning, ordrebekræftelser og vedligeholdelse af kundedata i CRM
- Deltage i messer og events i Danmark og i Sverige
- Holde dig opdateret om eksisterende og nye produkter og services på markedet

Vi værdsætter vores langvarige kunderrelationer højt og det er vigtigt, at du evner at lytte til kundens behov og sikre den rigtige aftale for begge parter. Det opnår vi bedst gennem teamwork og dialog, hvorfor du får et tæt samarbejde med dine kolleger på tværs af organisationen.

Om dig

Du har relevant brancheerfaring med salg (gerne entreprenørmaskiner), kundesupport og planlægning af din egen arbejdsdag. Din tekniske forståelse er stor, når det kommer til mekanik og hydraulik.

Du er flydende på dansk og taler og skriver engelsk på forhandlingsniveau. Derudover er det en fordel, hvis du kan begå dig på svensk.

Nedenstående ord beskriver dig som person:

- Venlig og udadvendt og brænder for at skabe og vedligeholde relationer
- Evner at sætte dig ind i komplekse sammenhænge for at afdække kundens behov
- Har en god kommerciel forståelse med masser af købmandskab
- Arbejder struktureret og resultatorienteret
- Trives i et stærkt fællesskab, hvor omgangstonen er uformel og ikke to dage er ens

Hvis dette lyder som dit næste job, så vil vi rigtig gerne høre fra dig. Send din ansøgning/CV til os på hr-vcdek@volvo.com med emnet "Distriktschef". Vi afholder løbende samtaler.

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Head of Commercial Solutions Steffen Lückstädt på telefon 21 36 80 30. Du kan læse mere om os på www.volvoce.dk.

Volvo Entreprenørmaskiner er et datterselskab af AB Volvo med ansvar for salg og service af Volvos entreprenørmaskiner samt Volvo Penta industrimotorer på det danske, færøske og grønlandske marked.

Vi er førende inden for entreprenørmaskiner og med over 15.000 medarbejdere i hele verden, er vi en af de største i branchen. Vores produkter og serviceydelser tilbydes i mere end 180 lande.