

Zanon & Ormac

# L'unione fa la forza!

Il sodalizio riguarda due società storiche nei settori della commercializzazione e dell'assistenza di macchine movimento terra nella provincia di Brescia. Sabato 9 maggio, l'inaugurazione ufficiale della sede della nuova società operativa anche su Bergamo per la gamma Volvo CE già dal 2008

■ di Pietro Gabrielli

**V**olvo ama le collaborazioni, da sempre. E quando le collaborazioni diventano partnership territoriali cariche di promesse, l'incentivo allo sviluppo della rete commerciale si trasforma in strategia a tutto campo. Abbiamo avuto testimonianze di fortunati connubi in Piemonte e Val d'Aosta con la presentazione di Newcom e Nord Diesel in tandem sul mercato del movimento terra e dei veicoli industriali e cava e cantiere. Oggi tocca a Zanon & Ormac, la società nata nell'ottobre scorso dall'unione di due realtà della provincia bresciana che da anni collaborano fattivamente nel campo del

post-vendita e dell'assistenza alle macchine movimento terra.

## Tre sedi per due province

Il nuovo quartier generale Zanon & Ormac oggi si trova a Torre de' Roveri, in provincia di Bergamo, e già questa è una novità significativa. La nuova società è il concessionario ufficiale di Volvo CE Italia nel territorio della città orobica. Con la sede operativa bergamasca, quindi, le strutture comuni del Gruppo diventano tre (le altre due si trovano a Rodengo Saiano e a Torbole Casaglia, sempre in provincia di Brescia: la prima con commercializzazione, esposizione e noleggio; la seconda



con l'officina storica di Ormac, in attività da oltre 30 anni).

Zanon & Ormac oggi, insieme, hanno una forza vendita composta da sette agenti (quattro per la zona di Bergamo e tre impegnati su Brescia), mentre i servizi di assistenza e noleggio possono contare su un parco macchine di 11 furgoni attrezzati e due pick-up. In tutto, gli addetti in forza alla società sono 40, in gran parte meccanici operativi più due responsabili per il noleggio.

Zanon nasce nel 1989 dopo vent'anni di esperienza nella vendita di macchine movimento terra prima e macchine per l'asfaltatura e la manutenzione delle strade poi. Esperienza maturata dal socio fondatore sul territorio della provincia di Brescia. Zanon ha maturato una grossa esperienza anche nel settore delle spazzatrici industriali e stradali.

La sede operativa appena inaugurata - ma attiva già dal 2008 - comprende uno spazio di 8.500 m<sup>2</sup>, di cui 2.100 m<sup>2</sup> coperti. All'interno della struttura trovano posto i diversi reparti di gestione delle attività: un'officina di riparazione con il magazzino ricambi, il centro noleggio - a cui la nuova società attribuisce un'importanza strategica nel prossimo futuro, con un investimento evidente già in questi mesi - e un comparto dedicato alla vendita delle nuove macchine e all'usato.

### **Forza Volvo in Lombardia**

*"Una sede unica, finalmente, centrale, per il coordinamento di tutte le nostre attività",* dichiara Antonio Zanon, figlio di Attilio Zanon, fondatore di una delle imprese originarie. *"Il cliente trova qui tutti i servizi di cui ha bisogno. Brescia è un territorio che abbiamo ormai consolidato, mentre a Bergamo siamo operativi dal gennaio 2008; la crescente soddisfazione di chi si è rivolto a noi conferma che questa nuova struttura è nata sotto una buona stella".*

Volvo CE Italia ha iniziato proprio con Zanon la distribuzione della gamma movimento terra a Brescia e Ormac



■ Durante l'evento, gli intervenuti hanno avuto modo di provare l'ebbrezza di guidare una macchina Volvo grazie al Training Simulator messo a disposizione da Volvo CE Italia



era l'officina di riferimento per l'assistenza. Poi, il passaggio a Zanon anche della zona Bergamo e la "fusione" quasi in contemporanea delle due società, a costituire il nuovo soggetto Zanon & Ormac srl, che gestisce direttamente sia la rete di vendita che l'assistenza.

L'azienda ha a disposizione oggi l'intera gamma movimento terra Volvo, compresa la linea dedicata per la costruzione stradale e la compattazione del terreno e le macchine per i mercati speciali (demolizione, gestione rifiuti e riciclaggio).

La strategia di Volvo CE Italia si basa su questo sodalizio inedito per consolidare la propria presenza in Lombardia, a livello delle reti di vendita come sotto il profilo dell'assistenza.

L'intuizione sembra quella giusta e i risultati già si vedono. D'altra parte, l'esperienza pregressa di Zanon e Ormac nella vendita e nell'assistenza a marchi differenziati del settore Construction è una garanzia assoluta. Oggi, dopo una collaborazione proficua di 20 anni, la partnership è sfociata in un nuovo, importante soggetto protagonista sul mercato nazionale. ■

